

# Digitale Vertriebsprozesse – Automatisierung in der Photovoltaik Branche

Wie kommt ein Unternehmen aus dem Bereich Immobilien in die PV Branche? Erfahren Sie mehr über den digitalen Vertriebsprozess eines Photovoltaik-Generalunternehmers.



Photovate, offizieller Ninox Premium Solution Partner, begleitet die digitale Transformation von Unternehmen und erleichtert den Arbeitsalltag mit automatisierten Prozessen. Mit Ninox entwickelt Photovate individuelle Software auf Grundlage datenbankbasierender Low-Code-Technologie. Diese erlaubt es in kurzer Zeit relationale Webapplikationen passgenau zu entwickeln. Low Code bietet die Möglichkeit die Funktionen von zugrundeliegenden Basiselementen per Code individuell zu entwickeln und anzupassen. Somit entsteht eine fundierte Softwarelösung, die sich den Unternehmensprozessanforderungen anpasst und nicht umgekehrt. Entsprechend passend ist die Software für Unternehmen im Projektgeschäft oder in starken Wachstumsphasen, die Flexibilität bedingen.

 <https://www.photovate.de/>



## HERAUSFORDERUNG

### Standardsoftware ungeeignet für ein dynamisches Marktumfeld

Häufig können Unternehmensprozesse nicht durch Standardprodukte abgedeckt werden, da sich diese nicht flexibel an unternehmensspezifische Gegebenheiten anpassen lassen. Dies trifft vor allem Unternehmen in dynamischen Branchen wie der Photovoltaik mit derzeit hoher Nachfrage nach Solaranlagen. Entsprechend setzen viele Unternehmen für diese Aufgaben auf Behelfslösungen in Form von Excel-Tabellen oder Access-Datenbanken. Dies bringt zum einen viel Pflegeaufwand mit sich. Zum anderen entstehen somit häufig isolierte Lösungen, die nicht sinnvoll mit den anderen Geschäftsanwendungen verknüpft sind. Dies erschwert die Nachvollziehbarkeit und schafft Intransparenz bzw. lässt Effizienzgewinne aufgrund der Digitalisierung außer Acht.

# Vollumfängliches ERP für Generalunternehmer auf Basis einer flexiblen Ninox Plattform

Über die Immobilienwirtschaft kam Photovate eher zufällig zu der Bedienung von Unternehmen in der Solarwirtschaft. Aufgrund eines bestehenden Kunden und der tiefgreifenden Ninox-Kompetenz konnte Photovate fast jeden Geschäftsprozess des Photovoltaik-Kunden digital abbilden. Ob die Verwaltung von Aufträgen und Projekten, Kontakten und Adressen, Artikeln, Personal, Aufgaben oder Prozessen, Anlagen und Maschinen, Angebote und Rechnungen, Kalkulation oder Amortisationsrechnung – mit Ninox kann für fast jedes der Kundenanliegen eine passgenaue Lösung gezaubert werden. Mittlerweile ist ein passgenaues und vollumfängliches ERP für Generalunternehmer in der Photovoltaikbranche entstanden, welches bereits bei einigen Kunden erfolgreich zum Einsatz kommt.

## Schlüsselfunktionen

- ✓ Automatisiertes Leadmanagement
- ✓ Digitale Projektabwicklung
- ✓ Vertriebscontrolling

## Vorteile

Intelligente Automatismen und verknüpfte Tabellen reduzieren redundante Dateneingaben. Die Anbindung zusätzlicher Softwaresysteme ist mittels faktur:box-Robot ebenfalls effizient umsetzbar. Dadurch werden Medienbrüche in der Datenverarbeitung vermieden und manuelle Arbeit massiv reduziert. Die Entwicklung von neuen, passgenauen Lösungen war bisher immer sehr zeitaufwändig und teuer. Mit Ninox können Ihre Anforderungen und Prozesse in viel kürzerer Zeit digital umgesetzt werden, als dies mit klassischer Programmierung möglich wäre. Auch die Entwicklung von lauffähigen Prototypen für komplexe Anwendungsszenarien kann innerhalb von einigen Tagen erfolgen.

100%

KUNDENSPEZIFISCH

100%

TRANSPARENZ

10+

ANBINDUNGEN  
(DATEV, MS, ETC.)



Auf Basis der Ninox Plattform haben wir ein vollumfängliches ERP System für Generalunternehmer in der Photovoltaik Branche und Solateure entwickelt, sodass diese sich auf ihr eigentliches Kerngeschäft fokussieren können.

Alexander Hottong  
Geschäftsführer

## Nehmen Sie Kontakt auf

**ninox**

 [ninox.com](https://ninox.com)

 [support@ninox.com](mailto:support@ninox.com)

Ninox ist eine kollaborative, cloudbasierte Plattform für Unternehmen. Wir befähigen Benutzer dabei, Geschäftsanwendungen zu erstellen und Arbeitsabläufe mit Drag-and-Drop-Tools zu automatisieren.