

ninox PARTNER FÜR DIE IMMOBILIENBRANCHE

ninox

**Ninox. Partner für
die Immobilienbranche**



> Ninox. Einfach effizientere Prozesse.

Mit Ninox braucht Ihr Team nur Ideen, keine Entwickler.

Ninox ist starker Partner für die Immobilienbranche

6,000

Unternehmen vertrauen auf die Ninox Software

96%

aller Kunden sind laut einer Umfrage mit dem Ninox Kundenservice sehr zufrieden



In guter Gesellschaft

Um wettbewerbsfähig zu bleiben, benötigen erfolgreiche Unternehmen im Rahmen der Digitalisierung effektive und leistungsfähige Systeme zur Betreuung von Mitarbeitern, Kunden, Projekten (z.B. CRM, Finanzen, HR oder ERP).

Viele Prozesse werden jedoch oft noch über Excel in Kombination mit anderen Tools abgebildet. Das führt zu hohem manuellen Aufwand und Intransparenz.

Die Herausforderung

Vorhandene Software-Tools waren meist nicht flexibel und integriert.

Datenverarbeitung und -austausch waren aufwändig, kostspielig und fehleranfällig. Eine strukturierte Zusammenarbeit in Echtzeit, in der mobilen Anwendung und eine hohe Übersichtlichkeit waren kaum kombinierbar.

Die Entwicklung neuer, passgenauer Lösungen ist langwierig und teuer.

Ihre Lösung

Ninox ist in der Cloud geräteübergreifend über den Browser oder die App nutzbar

Ninox ersetzt die Verwendung mehrerer Excel-Tabellen und Software-Tools

Ninox vereint und standardisiert individuelle Arbeitsabläufe

Ninox benötigt keine Code / Entwickler Kenntnisse

Ihre Vorteile

Zeitersparnis durch weniger manuellen Aufwand

Höhere Sicherheit durch standardisierte, flexibel und einfach zu gestaltende Verfahren

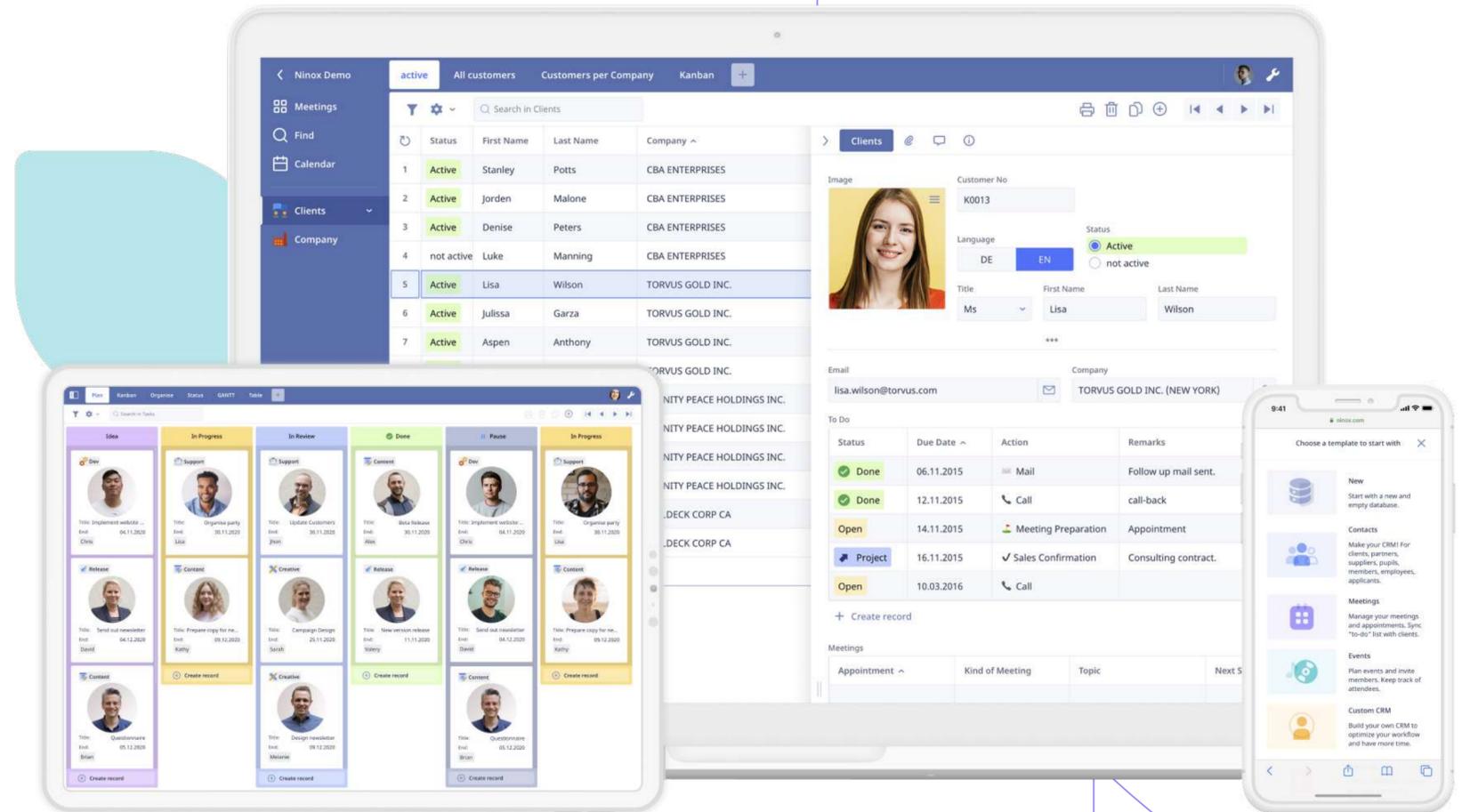
Vollständige Transparenz durch die Verfolgung von Aktivitäten und Interaktionen

Höchste Flexibilität durch individuelle Gestaltungsmöglichkeiten

Intuitiv Software-Anwendungen nach Baukastenprinzip

Mit Ninox gestalten Sie Ihre benötigten Datenbank- und Software-Anwendungen intuitiv nach dem Baukastenprinzip.

Der Code wird automatisch im Hintergrund generiert.





Flexibel Integration in die bestehende IT-Struktur

Mit Ninox können Sie individuelle Anforderungen einfach abbilden.

Eine nahtlose Integration in die bestehende IT-Struktur ist problemlos möglich.

Ninox ist besonders leistungsstark konzipiert, um Anwendungen in Unternehmensqualität zu erstellen.

Effizient

Arbeitsabläufe gemeinsam
im Team entwickeln und
zeitnah implementieren

BENEFITS

Mit Ninox können Teams
Software-Anwendungen für Ihren
Arbeitsablauf gemeinsam mit der IT
entwickeln und zeitnah implementieren.



Kostensparend Projekte schnell und günstig realisieren

BENEFITS

Durch Ninox können Sie Ihre Projekte schneller und günstiger realisieren, damit Ihre Teams sich auf das fokussieren können worauf es wirklich ankommt:

Ihren Business Erfolg.



Ninox customer success stories



Dokumentationsverwaltung



Mobile Datenberfassung



Offline-Arbeit

> *Die Produktqualität und die Geschwindigkeit machen Ninox zu einer völlig einzigartigen Lösung auf dem Markt.*

Phillippe Delagneau, Immobilienmakler, IAD France



36,000

Makler

100

Versionen

1

Lösung

Herausforderung

MonAppimo SAS ist ein Start-up mit Sitz in Paris. Die beiden Gründer, ein IT- und ein Immobilienfachmann, waren mit den verfügbaren Branchenlösungen für Immobilienmakler unzufrieden und beschlossen deshalb, selbst eine bessere, auch mobil nutzbare Lösung für den Immobilienvertrieb zu entwickeln. Die Frage war nur: Womit?

Lösung

Bei der Suche nach einem geeigneten Werkzeug stießen sie auf Ninox und entwickelten damit in relativ kurzer Zeit eine bedarfsgerechte Lösung mit allen relevanten Funktionen vom CRM über Matching und Terminverwaltung bis zur Provisionsabrechnung. Aufgrund großer Nachfrage wird die App unter dem Namen MonAppimo auch an andere Makler verkauft.

Features: *Auftragsmanagement* *Rechnungsverwaltung* *Offline-Arbeit*

> *Ninox ist einfach bedienbar und bietet schnellen, außergewöhnlich guten Support.*

Sara Benac, Projektmanagerin, SWSG



6600

Zähler

>50%

Zeitersparnis

90%

weniger Fehler

Herausforderung

Die Stuttgarter Wohnungs- und Städtebaugesellschaft mbH (SWSG) verwaltet als kommunales Wohnungsunternehmen rund 18.000 Mietwohnungen. Bei der jährlichen Ablesung der Zählerstände wurden die Daten zunächst auf Papierformularen erfasst, dann in Excel-Listen übertragen und an die Versorger geleitet. Ein zeitraubendes und fehlerträchtiges Verfahren.

Lösung

Um die Prozesse zu straffen und deutlich effizienter abzuwickeln erstellte die SWSG mit Ninox eine komfortable Lösung für das Ablesemanagement. Die Ableser sind jetzt mit iPads ausgestattet und erfassen die Daten vor Ort gleich digital in der zentralen Datenbank, aus der sie gefiltert an die betreffenden Versorger gesendet werden können.

Features: *Digitale Zählererfassung per iPad* *Digitale Fotos und Unterschriften* *Effizientes Auftragsmanagement*

> *Durch Ninox haben wir erst richtig verstanden, was Digitalisierung wirklich bedeutet.*

Lucas Falter, Partner & Unternehmensbeirat, Oceans Real Estate Management

ORE·M

3

Firmen

25

Mitarbeiter

700

Einheiten

Herausforderung

Die Oceans Real Estate Management GmbH (ORE-M) versteht sich als Full-Service-Partner für Eigentümer und bietet neben Beratung und Hausverwaltung über zwei Tochterfirmen auch Bauleistungen und Reinigungsdienste. Der Informations- und Datenaustausch mit Kunden und Mitarbeitern erfolgte hauptsächlich über Office-Dokumente und per E-Mail.

Lösung

Mit Ninox entwickelte ORE-M eine individuelle Lösung, welche die eng miteinander verzahnten Abläufe der verschiedenen Tätigkeitsbereiche verbindet und unter einer einheitlichen, komfortablen Benutzeroberfläche abbildet. So entstanden durchgängige Workflows von der Akquise über die Leistungserstellung vor Ort bis zur Abrechnung.

Features: *Immobilienverwaltung* *Dokumentationsverwaltung* *Projektmanagement*

Dafür nutzen unsere Kunden die ninox App

- Process Management
- Asset Management
- POS Management
- Product Data Management
- Compliance Management
- Channel Management
- Task Management
- Order Management
- Real Estate Management
- Contact Management
- Warehouse Management
- Address Management
- Employee Management
- Patient Management
- Personnel Management
- Care Management
- Housing Management
- Article Management

Support und Schulung

E-Mail

Das Ninox Customer-Success-Team leistet Ihnen jederzeit erstklassigen 1st-, 2nd- und 3rd-Level-Support.

Key Account Management

Ein engagierter Key-Account-Manager kontaktiert Sie in regelmäßigen Abständen, um Sie über die Produktentwicklung auf dem Laufenden zu halten.

Offene Webinare und Besprechungen

Lernen Sie, wie Sie Ninox optimal nutzen können, indem Sie wöchentliche Webinare verfolgen und an Live-Gesprächen teilnehmen.

Vor-Ort Workshops

Dezidierte Ninox Workshops befinden sich zur Zeit in Planung. Wir halten Sie auf dem Laufenden.

Ninox Cloud

- Teamarbeit Multi-Plattform und -Browser
- Mobile Nutzung via Apps
- DSGVO-konform
- Echtzeit Synchronisation
- Datenzentren sind ISO/IEC 27001:2005 zertifiziert
- SSL/TLS Verschlüsselung mit 2048 bit
- 10 GB pro Nutzer

Private Cloud (Hosted) mit und ohne SSO

- Alle Punkte der Ninox Cloud
- Hosting auf einem dedizierten Server
- Wählbarer Server-Standort
- Optional eigene Sub-domain
- 250 GB Speicherplatz, kostenpflichtig erweiterbar
- Verschlüsselte Backups
- Getrennte Benutzerverwaltung

Private Cloud (On-premise) mit und ohne SSO

- Alle Punkte der Ninox Cloud
- Hosting im Netzwerk Ihres Unternehmens
- Wählbarer Server-Standort
- Verschlüsselte Backups
- Getrennte Benutzerverwaltung

> *Welche Ihrer Ideen setzen wir zuerst um?*

Das Team von Ninox freut sich auf Ihre Ideen
und Herausforderungen.

ninox PARTNER FÜR DIE IMMOBILIENBRANCHE



ninox